



**SOALAN PRAKTIS BESTARI
PROJEK JAWAB UNTUK JAYA (JUJ) 2019**



**SIJIL PELAJARAN MALAYSIA
PERNIAGAAN
Kertas 2 / Set 2**

3766/2

**PERATURAN PEMARKAHAN
KERTAS 2**

SET 2

YAYASAN
PAHANG

Peraturan pemarkahan ini mengandungi 11 halaman bercetak

SOALAN	BUTIRAN	MARKAH
1 (a)	<p>Ciri-ciri perniagaan tersebut ialah:</p> <p>H1 Dimiliki dan dikawal sepenuhnya oleh seorang individu sahaja</p> <p>H2 Sumber pembiayaan dalaman / luaran</p> <p>H3 Mudah ditubuhkan</p> <p>H4 Tidak banyak syarat</p> <p>H5 Modal kecil</p> <p>H6 Bebas mengurus perniagaan</p> <p>H7 Keputusan dibuat oleh pemilik</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak 3 m]</p>
1 (b)	<p>Tujuan perniagaan ialah:</p> <p>F Menawarkan barang / perkhidmatan</p> <p>H1a Untuk memenuhi keperluan / kehendak pengguna</p> <p>H1b Bermotifkan untung/organisasi bermotifkan untung (OBU)</p> <p>C Contoh yang sesuai yang menggambarkan perniagaan tersebut</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak 3 m]</p>
1 (c)	<p>Maksud Perniagaan Liabiliti Terhad (PLT) ialah:</p> <p>H1 Satu bentuk perniagaan alternatif yang menggabungkan ciri-ciri perkongsian syarikat sendirian berhad</p> <p>H2 Diperkenalkan oleh Suruhanjaya Syarikat Malaysia (SSM) pada tahun 2013</p> <p>H3 Dibawah Akta Perkongsian Liabiliti Terhad 2012</p> <p>H4 Mempunyai entiti berasingan</p> <p>H5 Liabiliti terhad</p> <p>H6 Mempunyai tanggungan terhad setakat modal yang dilaburkan sahaja.</p> <p>H7 Hayat berterusan-setiap perubahan yang berlaku dalam perkongsi</p> <p>H8 PLT tidak akan menjejaskan kewujudan</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak 4 m]</p>
2 (a)	<p>Prinsip koperasi yang perlu dipatuhi ialah:</p> <p>H1 Keanggotaan sukarela dan terbuka</p> <p>H2 Kawalan secara demokratik oleh anggota</p> <p>H3 Penglibatan anggota dalam kegiatan ekonomi</p> <p>H4 Kebebasan autonomi</p> <p>H5 Pendidikan latihan dan maklumat</p> <p>H6 Bekerjasama antara koperasi</p> <p>H7 Prihatin terhadap komuniti</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak 2 m]</p>

2 (b)	<p>Dua cabaran perniagaan bersaiz besar ialah:</p> <p>F1 Ketidakpastian pasaran 1</p> <p>H1 Kegiatan ekonomi dan politik global yang tidak menentu 1</p> <p>H1a Perubahan peraturan / teknologi pesaing 1</p> <p>F2 Pegambilan pekerja 1</p> <p>H2 Perniagaan menghadapi persaingan dengan perniagaan lain untuk mendapatkan pakar / memiliki jumlah pekerja 200 orang 1</p> <p>H2a Risiko pekerja beralih ke syarikat lain 1</p> <p>F3 Meningkatkan keuntungan tahunan 1</p> <p>H3 Menghadapi cabaran untuk meningkatkan keuntungan tahunan kerana proses perubahan sukar dilaksanakan / memerlukan tindakan segera 1</p> <p>F4 Perundangan peraturan kerajaan 1</p> <p>H4 Perlu mematuhi undang-undang dan peraturan yang ditetapkan oleh kerajaan / antarabangsa 1</p> <p>[Mak 4 m]</p>	
2 (c)(i)	<p>Taraf Perintis ialah:</p> <p>H1 Diberikan kepada syarikat yang menyertai promosi oleh kerajaan 1</p> <p>H2 Dikecualikan pembayaran cukai 1</p> <p>H3 Untuk tempoh selama lima tahun 1</p> <p>H4 Galakan pelaburan kepada syarikat yang mengeluarkan produk yang membantu pertumbuhan ekonomi 1</p> <p>[Mak 2 m]</p>	
2(c) (i)	<p>Elaun Cukai Pelaburan</p> <p>H1 Pelepasan cukai ekoran daripada pelaburan modal 1</p> <p>H2 Diberikan kepada perniagaan berstatus MSC 1</p> <p>H3 Yang berasaskan bahan mentah tempatan 1</p> <p>[Mak 2 m]</p>	
3 (a)	<p>Jenis kos ialah:</p> <p>F Kos tetap 1</p> <p>H1 Kos yang tidak dipengaruhi oleh kuantiti dalam sesuatu pengeluaran 1</p> <p>H2 Kos yang ditanggung sama tanpa perlu mengikut jumlah kuantiti pengeluaran 1</p> <p>H3 Kos yang setiap bulan perlu dijelaskan dan jumlahnya sama 1</p> <p>C1 Sewa bangunan / gaji pekerja / premium insurans / contoh yang bersesuaian 1</p> <p>[Mak 3 m]</p>	

3 (b)	<p>Saluran agihan tersebut penting kerana:</p> <p>H1 Mengandungi dua pihak pengantara iaitu pemborong dan peruncit</p> <p>H2 Pemborong berperanan membeli barang daripada pengeluar secara pukal</p> <p>H3 Pemborong memecah pukal untuk dijual kepada peruncit</p> <p>H4 Peruncit menjual barang kepada pengguna mengikut permintaan pengguna</p> <p>H5 Sesuai digunakan bagi barang keperluan harian</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak 3 m]</p>
3 (c)	<p>Tujuan penggunaan teknologi dalam sesebuah organisasi perniagaan :</p> <p>F1 Membantu memudahkan sistem operasi</p> <p>H1 Membuat keputusan, menyesuaikan diri dengan perubahan yang berlaku-meningkatkan komunikasi dalam organisasi</p> <p>F2 Memperoleh maklumat dengan mudah dan cepat</p> <p>H2 Diperlukan daripada pelbagai sumber melalui ICT</p> <p>F3 Memperluas skop perniagaan</p> <p>H3 Daripada berurusan secara fizikal kepada secara maya</p> <p>F4 Memudahkan aktiviti kewangan dan perakaunan</p> <p>H4 Lebih mudan dan cepat, tepat dan berkesan</p> <p>F5 Menjadikan operasi perniagaan lebih efektif dan efisien</p> <p>H5 Membuat keputusan berdasarkan maklumat yang tepat</p> <p>F6 Meluaskan pasaran perniagaan</p> <p>H6 Merentasi tanpa sempadan</p> <p>F7 Mewujudkan hubungan dan jaringan lebih luas</p> <p>H7 Mempercepatkan sistem pengeluaran dan pengedaran</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak 4 m]</p>
4 (a)	<p>Kemahiran kebolehkkerjaan yang ada pada Yusuf ialah:</p> <p>H1 Kelayakan yang bersesuaian / Diploma Kejuruteraan Elektrik</p> <p>H2 Berpengalaman / bekerja dengan syarikat swasta semasa belajar</p> <p>H3 Berpengetahuan tentang produk dan perkhidmatan</p> <p>H4 Mahir dalam bidang komunikasi dan komputer</p> <p>H5 Berpengalaman dalam industri tertentu / elektrik</p> <p>H6 Mempunyai kemahiran berkomunikasi</p> <p>.</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak 4 m]</p>

4 (b)	<p>Struktur organisasi tersebut ialah:</p> <p>H1 Srtuktur organisasi berdasarkan pelanggan</p> <p>H2 Wujud kerana keperluan dan kehendak pelanggan pejabat pos</p> <p>H3 Wujud dalam organisasi yang menawarkan perkhidmatan</p> <p>H4 Penempatan pekerja adalah bergantung kepada kepakaran mengikut jenis perkhidmatan yang ditawarkan oleh pelanggan</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak 3 m]</p>
4 (c)	<p>Pengurusan sebuah kilang dan mesin penting dalam perniagaan ialah:</p> <p>H1 Untuk melindungi kilang dan mesin</p> <p>H2 Daripada sebarang risiko / dari kebakaran dan kecurian</p> <p>H3 Mengelakkan daripada berlaku kerugian</p> <p>H4 Untuk memastikan dalam keadaan selamat</p> <p>H5 Berfungsi dengan baik mengikut SOP</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak 3 m]</p>
5 (a)	<p>Jenis sumber pembiayaan yang dipilih ialah:</p> <p>F Sumber pembiayan dalaman</p> <p>H1 Simpanan peribadi / wang simpanan peribadi</p> <p>H2 Modal daripada keuntungan / rizab</p> <p>H3 Yang diperoleh daripada hasil pelaburan</p> <p>H4 Mudah dan cepat tidak melibatkan pihak lain</p> <p>H5 Tidak perlu jaminan / cagaran</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak 4 m]</p>
5 (b)	<p>Kekuatan sumber pembiayaan dalaman ialah:</p> <p>H1 Cepat dan ringkas</p> <p>H2 Tidak melibatkan kos</p> <p>H3 Seperti faedah atas pinjaman</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak 3m]</p>
5 (c)	<p>Kelebihan overdraf dalam membantu peniaga meluaskan perniagaan ialah:</p> <p>H1 Merupakan kemudahan kredit yang disediakan oleh bank perdagangan</p> <p>H2 Disediakan untuk pemegang akaun semasa</p> <p>H3 Boleh mengeluarkan wang melebihi jumlah wang dalam akaun semasa setakat had yang ditetapkan.</p> <p>H4 Faedah dikenakan ke atas jumlah overdraf yang digunakan mengikut kadar harian.</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak 3 m]</p>

6 (a)	<p>Dokumen perniagaan yang perlu disimpan dengan lengkap dalam sesebuah perniagaan ialah:</p> <p>H1 Rekod transaksi bank</p> <p>H2 Rekod jualan</p> <p>H3 Rekod pembelian</p> <p>H4 Rekod kos operasi (kos selain daripada kos pembelian)</p> <p>H5 Rekod ambilan dan modal</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak 4 m]</p>
6 (b)	<p>Maksud rancangan perniagaan adalah:</p> <p>H1 Merupakan dokumen bertulis</p> <p>H2 Menerangkan maklumat perniagaan / projek yang hendak dijalankan</p> <p>H3 Ditulis secara menyeluruh dan terperinci</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak 2 m]</p>
6 (c)	<p>Kepentingan menyediakan rancangan perniagaan dalam sesebuah perniagaan ialah:</p> <p>H1 Memberi peluang kepada usahawan menilai projek yang dirancang dengan teliti</p> <p>H2 Merancang keperluan sumber perniagaan</p> <p>H3 Menjangka risiko dan masalah yang timbul semasa melaksanakan projek perniagaan</p> <p>H4 Memberi gambaran sama ada projek yang dirancang berdaya maju atau tidak</p> <p>H5 Meyakinkan pihak pelabur atau bank</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak 4 m]</p>

7(a)	<p>Faktor dalaman yang membawa perubahan :</p> <p>F1 Mengamalkan gaya pengurusan demokratik 1</p> <p>H1 Majikan menjalin hubungan yang baik dengan pekerja dalam semua aspek / mengamalkan toleransi 1</p> <p>F2 Sumber manusia dalaman yang mencukupi dan berdaya saing 1</p> <p>H2 Mengurangkan kos perniagaan dan memudahkan proses pengambilan dengan merujuk rekod pekerja sedia ada 1</p> <p>F3 Sistem pemasaran yang cekap 1</p> <p>H3 Menggunakan elemen campuran pemasaran untuk mempengaruhi sasaran pelanggan / produk / harga / agihan / promosi 1</p> <p>F4 Menghasilkan barang yang dapat memenuhi kehendak dan citarasa pelanggan 1</p> <p>H4 Menerbitkan output yang sentiasa ditambah nilai 1</p> <p>F5 Mengurus sistem kewangan dengan berkesan 1</p> <p>H5 Mengubah struktur kewangan / merancang amalan kewangan yang baik / menggunakan sumber pendapatan dengan tepat / peluang pelaburan bertambah 1</p> <p>F6 Memanfaatkan teknologi maklumat dan komunikasi 1</p> <p>H6 Pasaran perniagaan menjadi luas / perniagaan online / seluruh dunia 1</p> <p>F7 Aktiviti penyelidikan dan pembangunan yang pesat dijalankan 1</p> <p>H7 Kajian secara sistematik yang dijalankan dapat menghasilkan barang yang lebih berkualiti 1</p> <p>[Mak 8m]</p>	
7(b)(i)	<p>Penjanaan idea ialah:</p> <p>H1 Proses bagi memenuhi keperluan pasaran 1</p> <p>H2 Dibuat carian sistematik untuk idea-idea produk baharu 1</p> <p>H3 Berdasarkan sumber dalaman dan luaran</p> <p>H4 Sumber dalaman merujuk pada penyelidikan dan pembangunan rasmi syarikat sendiri, pengurusan dan kakitangan 1</p> <p>H5 Sumber luaran merujuk pada sumber-sumber di luar sebuah syarikat / pelanggan / pesaing / pengedar / pembekal / firma reka bentuk di luar organisasi 1</p> <p>[Mak 3m]</p>	

7(b)(ii)	<p>Komersialisasi ialah:</p> <p>H1 Melibatkan proses pembuatan sesuatu keputusan</p> <p>H2 Berkaitan di mana (where, iaitu tempat)</p> <p>H3 Bila (when, iaitu bila)</p> <p>H4 Kepada siapa (to whom, iaitu sasaran pasaran)</p> <p>H5 Bagaimana (how, iaitu cara promosi dilakukan).</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak 4 m]</p>
8(a)	<p>Aspek undang-undang yang perlu dipatuhi oleh Puan Julia ialah:</p> <p>H1 Undang-undang perlindungan pengguna</p> <p>H2 Undang-undang bertujuan untuk melindungi hak-hak pengguna daripada amalan perniagaan yang menyalahi undang-undang</p> <p>H3 Puan Julia sepatutnya mengeluarkan minuman yang sesuai dengan tujuan penggunaan</p> <p>H4 Minuman perlu mempunyai bahan pengawet yang tidak menjejaskan kesihatan</p> <p>H5 Undang-undang syarikat</p> <p>H6 Undang-undang diwujudkan sebagai garis panduan untuk memulakan dan menjalankan operasi perniagaan</p> <p>H7 Butiran undang-undang syarikat berkaitan dengan entiti perniagaan termasuklah aspek pengurusan / bidang kuasa pihak pengurusan yang ada dalam organisasi perniagaan perlu dipatuhi</p> <p>H8 Perniagaan Puan Julia perlu mengambil kira kepentingan masyarakat dengan mematuhi undang-undang berkaitan alam sekitar</p> <p>H9 Pembuangan sisa pengeluaran perlulah tidak membahayakan kesihatan manusia</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak 7m]</p>

8(b)	<p>Kesan kepada perniagaan atas penggubalan undang-undang ialah:</p> <p>H1 Melindungi perniagaan daripada sebarang penipuan 1</p> <p>H1a Akta Kontrak 1950 memberi peruntukan dalam aspek perundangan berkaitan elemen kontrak 1</p> <p>H1b Pihak-pihak terlibat perlu mematuhi elemen kontrak yang dipersetujui 1</p> <p>H1c Setiap perjanjian perlu wujud konsep balasan atas pihak yang membuat kontrak bersama 1</p> <p>H2 Mewujudkan sistem perniagaan yang adil 1</p> <p>H2a Akta Persaingan 2010 membolehkan sesebuah perniagaan bersaing secara adil 1</p> <p>H2b Menggelakkan diri daripada perjanjian persaingan 1</p> <p>H3 Melindungi hak semua pihak di dalam perniagaan 1</p> <p>H3a Mengelak berlakunya unsur penipuan dan mengambil hak cipta perniagaan daripada perniagaan lain 1</p> <p>H3b Akta Hak Cipta 1987 memberi perlindungan terhadap karya sastera, muzik, seni, filem, rakaman bunyi dan siaran 1</p> <p>[Mak 8m]</p>	
9(a)	<p>Persediaan untuk menjalankan aktiviti pemasaran dan jualan bagi produk kecantikan ialah:</p> <p>H1 Usahawan perlu mengetahui ciri-ciri kekuatan/ bentuk fizikal bagi produk yang ditawarkan 1</p> <p>H2 Usahawan perlu mengetahui pakej yang ditawarkan/ kemudahan yang disediakan/ waktu operasi 1</p> <p>H3 Memilih tempat yang sesuai untuk memasarkan produk/ perkhidmatan 1</p> <p>H4 Kemudahan infrastruktur yang lengkap/ kemudahan pengangkutan/ berhampiran pelanggan 1</p> <p>H5 Memilih saluran agihan yang sesuai jika tiada premis tetap 1</p> <p>H6 Harga berpatutan 1</p> <p>H7 Pertimbangkan permintaan pengguna / kos pengeluaran / persaingan dalam harga 1</p> <p>H8 Beri diskaun kepada pembeli 1</p> <p>H9 Memberitahu / menyedarkan / mempengaruhi pengguna untuk membeli 1</p> <p>H10 Pilih media pengiklanan yang sesuai 1</p> <p>H11 Contoh promosi: pengiklanan/ jualan langsung/ promosi jualan/ publisiti 1</p> <p>[Mak 6m]</p>	

9(b)	<p>Kelebihan berniaga sebagai satu peluang kerjaya ialah:</p> <p>H1a Matlamat peribadi 1</p> <p>H1b Mencari rezeki bagi menyara kehidupan diri dan keluarga 1</p> <p>H1c Masa fleksibel / bebas urus jadual kerja 1</p> <p>H1d Membentuk personaliti / yakin diri / ketabahan mengharungi cabaran/ berani menghadapi risiko 1</p> <p>H2a Objektif perniagaan 1</p> <p>Menyediakan peluang pekerjaan / mengurangkan</p> <p>H2b pengangguran 1</p> <p>Menghasilkan pelbagai produk / memenuhi keperluan dan</p> <p>H2c kehendak / meluaskan pemilihan dan penawaran 1</p> <p>Mengurangkan kebergantungan terhadap barang import/</p> <p>H2d memperbaiki imbalan dagangan negara 1</p> <p>H2e Meningkatkan pembangunan sesuatu kawasan / membangunkan ekonomi negara 1</p> <p>H3a Keberuntungan perniagaan 1</p> <p>H3b Melaksanakan tanggungjawab social 1</p> <p>H3c Memantapkan imej perniagaan 1</p> <p>H3d Meluaskan pasaran 1</p> <p>H3e Mendapat sumber manusia yang mempunyai kepakaran dan pengalaman 1</p> <p>H3f Penggunaan peralatan dan teknologi terkini 1</p> <p>Mana-mana 3F + 6H [Mak 9m]</p>	
------	---	--

10(a)	<p>Skala Perniagaan Semalu Jaya ialah:</p> <p>H1 Skala tempatan</p> <p>H1a Saiz pasaran kecil/kawasan tertentu sahaja</p> <p>H1b Dipasarkan di daerah Maran dan Temerloh</p> <p>H2 Skala zon</p> <p>H2a Pasaran di kawasan tertentu yang telah dikenal pasti</p> <p>H2b Dipasarkan di negara ASEAN/Singapura dan Brunei</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak 3 m]</p>
10(b)	<p>Permohonan Perniagaan Semalu Jaya gagal mendapatkan sumber pembiayaan kerana:</p> <p>H1 Latar belakang pemohon/kurang pengalaman</p> <p>H2 Prestasi jualan tidak memuaskan</p> <p>H3 Keupayaan membayar semula pinjaman diragui / potensi perniagaan diragui / berstatus PKS</p> <p>H4 Rancangan perniagaan tidak lengkap</p> <p>H5 Tidak mahir menyediakan kertas kerja</p> <p>H6 Status / kedudukan kewangan diragui / kurang menyakinkan pihak bank</p> <p>H7 Tiada penjamin yang sesuai/sukar mencari penjamin</p> <p>H8 Tiada/tidak menyediakan cagaran</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak 3 m]</p>
10(c)	<p>Tujuan penyelenggaraan ialah:</p> <p>H1 Memastikan sumber fizikal berfungsi dengan baik</p> <p>H2 Mengurangkan kecacatan/kerosakan</p> <p>H3 Memanjangkan jangka hayat penggunaan sumber fizikal</p> <p>H4 Memastikan sumber fizikal selamat digunakan</p> <p>H5 Meningkatkan keupayaan sumber fizikal</p> <p>H6 Meminimumkan kos operasi/perbelanjaan perniagaan</p> <p>H7 Mewujudkan susana kerja yang kondusif dan produktif</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak 4 m]</p>
10(d)(i)	<p>Titik Pulang Modal (TPM)</p> <p>H1 = $33\,000 \div (RM6.50 - RM3.50)$</p> <p>H2 = 11 000 unit</p>	<p>1</p> <p>1</p> <p>[Mak 2 m]</p>

10(d)(ii)	Kesan kepada Perniagaan Semalu Jaya ialah:	
	H1 Memperoleh keuntungan	1
	H2 Pengeluaran melebihi TPM 10 000 unit/11 000 unit	1
	H3 Tingkat kecekapan tinggi	1
	H4 Kos seunit pengeluaran rendah	1
	H5 Menikmati ekonomi bidangan/pengeluaran secara besar-besaran	1
	H6 Produktiviti meningkat/pengeluaran meningkat	1
		[Mak 3 m]
10(e)	Saluran agihan yang sesuai ialah:	
	F Pengeluar → Pemborong → Peruncit → Pengguna	1
	Alasan:	
	H1 Sos merupakan barang keperluan harian / makanan	1
	H2 Liputan pasaran lebih meluas / seluruh negara	1
	H3 Tugas mengagihkan dilakukan oleh pemborong	1
	H4 Menjimatkan kos penyimpanan barang / tidak perlukan gudang	1
	H5 Tidak perlu membuat aktiviti pecah pukal / dilakukan oleh pemborong	1
	H6 Melantik ejen/stokis untuk pasaran di Sabah dan Sarawak	1
	H7 Melantik ejen di negara pengimport untuk pasaran antarabangsa	1
	H8 Menggunakan agensi kerajaan/MATRADE untuk memasarkan produk ke luar negara	1
		[Mak 5 m]

PERATURAN PEMARKAHAN TAMAT